O modelo de balanced scorecard

Existe um modelo chamado *balanced scorecard* que pode ser útil para medir o grau de cumprimento da nossa missão. Trata-se de um conjunto de medidas quantificáveis, cuidadosamente seleccionadas, e que derivam da estratégia organizacional. É, pois, uma ferramenta para comunicar aos colaboradores - voluntários e remunerados - e aos agentes externos os resultados e indicadores de desempenho da estrutura residencial.

É, então, um sistema de medição, gestão estratégica e comunicação.

Nessa medição, há que ter em conta várias dimensões dentro da organização (no nosso caso, da estrutura residencial). Os criadores do modelo *balanced scorecard* definiram **quatro dimensões a analisar.** São elas:

Dimensão cliente/beneficiário: refere-se aos residentes, aqueles que a estrutura residencial serve e cujas necessidades procura satisfazer;

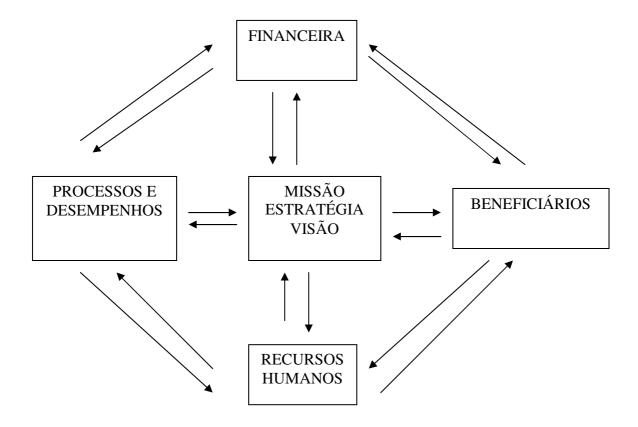
Dimensão processos internos: refere-se à acção propriamente dita (neste caso, a prestação de cuidados), traduzida na execução do serviço para o qual a estrutura residencial foi criada. É o que nos aproxima do cumprimento da missão;

Dimensão recursos humanos: as estruturas residenciais dependem muito da capacidade, dedicação, motivação e competência dos seus colaboradores, remunerados e voluntários. Há três áreas particularmente importantes: competência dos colaboradores, circulação da informação necessária à tomada de decisões e o ambiente da estrutura residencial;

Dimensão financeira: nenhuma organização funciona sem recursos financeiros.

São eles que possibilitam a acção, embora também a limitem. Uma boa gestão financeira é a que faz com que os recursos existentes sejam utilizados em benefício do maior número de residentes.

Graficamente, podemos traduzir o modelo de *balanced scorecard* da seguinte forma:



Tendo por base a missão da estrutura residencial, há que avaliar, dentro de cada uma destas dimensões, quais os factores que permitem perceber se estamos ou não a caminhar no sentido de alcançar a visão que nos propusemos e como podemos melhorar os resultados em cada destas dimensões. São os chamados **factores críticos de sucesso.**

Não basta, porém, identificar esses factores. Temos também que definir, para cada um deles, **medidas e indicadores** que permitam avaliar o grau de cumprimento dos objectivos, de forma quantitativa. Só depois de feita essa avaliação podemos definir um plano de acção e implementar medidas para atingir as nossas metas.



Que medidas podemos adoptar nas quatro dimensões que definimos? Dimensão cliente/beneficiário. A primeira questão é saber o que é que os residentes precisam e esperam de nós. As estruturas devem criar sistemas

que permitam auscultar os residentes, como por exemplo a comissão de residentes.

Os indicadores desta dimensão podem ser a satisfação dos residentes com o tratamento físico e emocional que recebem, a atenção e o carinho dispensados, a dignidade humana do serviço, a educação e a formação, as actividades e responsabilidades atribuídas às pessoas mais velhas, o estímulo intelectual, a higiene ou o convívio com as outras pessoas.

A forma mais adequada de obter informação fiável acerca destes aspectos é o inquérito de satisfação aos residentes (ou seus representantes, no caso de impossibilidade dos primeiros). É importante perceber quais as actividades que o residente mais valoriza e criar formas inovadoras de lhas fornecer.

Dimensão processos internos. A qualidade do serviço prestado é um aspecto fulcral.

Muito embora cada estrutura residencial seja única e tenha o seu conjunto de práticas e desempenhos, há que estabelecer padrões de comportamento que sejam os melhores e os mais adequados na prestação de cuidados. Podemos e devemos medir o grau de inovação das respostas que damos aos residentes.

Até que ponto temos apostado em soluções inovadoras e positivas como o convívio intergeracional (entre crianças e pessoas mais velhas), as parcerias com escolas profissionais ou artísticas para ocupação de tempos livres, a participação dos nossos residentes em iniciativas da sociedade civil?

Importa também reflectir sobre as parcerias que a estrutura residencial estabelece com a comunidade - acções de mecenato, angariação de fundos, parcerias com escolas e associações locais, voluntariado e outras.

Dimensão recursos humanos. Devemos adoptar medidas que envolvam todos os membros da estrutura residencial, já que os recursos humanos são a base do serviço prestado. Tudo passa pela qualidade humana dos colaboradores. As medidas a adoptar passam por respostas a questões como:

Que formação estamos a proporcionar aos nossos colaboradores? Que competências ou comportamentos específicos esperamos deles em consequência dessa formação?

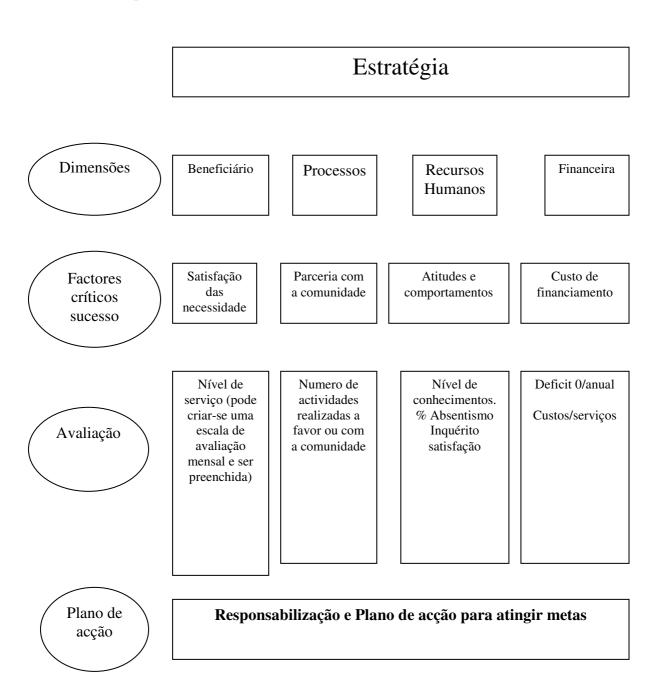
Como recrutamos e seleccionamos os nossos colaboradores remunerados e voluntários? Que precauções estamos a tomar para evitar contratações negligentes e prevenir abusos e maus-tratos aos residentes?

Que estratégia temos para manter na estrutura residencial os colaboradores mais bem qualificados?

Até que ponto há comunicação dos objectivos, meios, restrições e resultados aos colaboradores?

À semelhança da perspectiva do beneficiário, também aqui poderão utilizar-se inquéritos de satisfação aos colaboradores, para além de indicadores objectivos, como as taxas de absentismo.

Dimensão financeira. Importa medir o equilíbrio entre eficácia do serviço prestado e eficiência de custos. Podem desenvolver-se indicadores de custo de serviço, de cobrança de mensalidades, de custos de funcionamento, entre outros. Por exemplo: que percentagem das receitas provém de acções de angariação de fundos? Qual a disponibilidade mensal de *cash flow?* Conseguimos manter um deficit zero no final do ano? Conseguimos que a variação entre as projecções orçamentais e a execução verificada seja igual ou menos que 15%?



Cada estrutura residencial deverá construir o seu *balanced scorecard* com o envolvimento da direcção técnica, mas este é um trabalho que não deve esperar pela perfeição para ser implementado. O *balanced scorecard* é um instrumento que pode estar em permanente transformação, isto é, pode ser melhorado e alterado com o tempo, à medida que vamos tendo mais informação e aprendemos os processos.

Para cada medida definida no balanced scorecard deve haver objectivos quantificados.

São estes objectivos que permitem efectuar uma avaliação do desempenho das instituições, nas suas diversas categorias, bem como o estabelecimento de planos de melhoria para o futuro.

Recordemos algumas vantagens da implementação do balanced scorecard:

Traduz a estratégia em objectivos e acções concretas;

Estabelece indicadores do cumprimento dos objectivos em todas as dimensões da estrutura residencial;

Proporciona uma visão sistematizada do desempenho;

Permite avaliar e actualizar a estratégia;

Facilita a comunicação de objectivos estratégicos aos colaboradores;

Fomenta uma cultura de aprendizagem e melhoria contínua;

Fomenta a atribuição de incentivos em função do desempenho individual e da contribuição de cada um para a obtenção de resultados.